



mylight150 cierra una ronda de cerca de €100m para acelerar el despliegue de sus soluciones de autoconsumo fotovoltaico y gestión energética inteligente en Europa

- *mylight150, empresa con sede en Lyon (Francia), pionera de la transición energética y especialista en el diseño y distribución de soluciones de autoconsumo fotovoltaico y sistemas de gestión energética inteligentes, ha cerrado una ronda de cerca de €100m para consolidar su liderazgo en Francia y extender su oferta comercial en España y otros países de Europa.*
- *La ronda ha sido liderada por [Eiffel Investment Group](#), [Azora Capital](#), y [Andera Partners](#). [Elevation Capital Partners](#), inversor actual de la compañía, también ha participado en la ronda.*
- *El objetivo de mylight150 es reducir la factura de la luz de hogares y edificios terciarios de forma sostenible, basándose en la innovación tecnológica de soluciones que permiten monetizar y optimizar los excesos de energía producidos por el autoconsumo.*

Compañía líder en el desarrollo de soluciones de autoconsumo

Fundada en 2014 por Ondine y Virgile Suavet (co-CEOs de la compañía), mylight150 tiene como objetivo incrementar la penetración de la energía solar para que sea la primera fuente de energía en Europa, y reducir de forma sostenible las facturas de hogares y de edificios terciarios.

La compañía, que ya opera en Francia, España, Suiza y Rumania, suministra un abanico completo de soluciones integradas basadas en el autoconsumo y ofrece kits a instaladores que incluyen equipos fotovoltaicos propios (paneles, sistemas de gestión energética o EMS por sus siglas en inglés, y cargadores de vehículo eléctrico), herramientas digitales de última generación, y complementado con servicios de gestión energética inteligentes. Este ecosistema de productos y servicios permite sincronizar y optimizar la producción y el consumo de energía, lo cual ayuda a mejorar la calidad de vida y reducir el coste de la luz para el usuario final.

mylight150 también ofrece varios servicios adicionales a sus clientes con alto valor añadido: por ejemplo, *MySmartBattery*, su solución de batería virtual que permite a los usuarios almacenar el exceso de energía producida por sus paneles solares y reutilizarla de forma gratuita, reduciendo el coste de la factura hasta en un 50%. También diseña paneles de última generación y desarrolla soluciones tecnológicas con inteligencia artificial para optimizar el consumo eléctrico: por ejemplo, a través de su solución *GreenPlay*, que gestiona el consumo energético de la bomba de calor.



La empresa ha multiplicado por cinco sus ventas en los últimos 3 años, y en Francia tiene equipos en más de 30.000 viviendas y gestiona una cartera de más de 7.500 clientes suscritos al servicio de batería virtual (lanzado en 2022).

Un mercado alimentado por la creciente electrificación

A lo largo de los próximos diez años se espera que se duplique el consumo eléctrico de un hogar en Europa debido a la electrificación de la calefacción (a través de las bombas de calor o *heat pumps*), y del transporte (por el aumento de los vehículos eléctricos). Solo en Francia, el Gobierno estima que durante los próximos 15 años se instalen más de 10 millones de bombas de calor y más de 15 millones de cargadores de vehículos eléctricos.

Esta ola de electrificación plantea dos grandes desafíos: la necesidad de ampliar y aumentar la producción de electricidad, y la necesidad de optimizar el consumo y reducir su coste.

1. Aumento de producción de electricidad

mylight150 lidera el mercado en autoconsumo residencial, uno de los segmentos que tiene mayor capacidad para aumentar la producción de energía verde. En los últimos dos años, este segmento ha crecido un +200% en Francia y +300% en España.

2. Gestión inteligente de la energía

El desarrollo de soluciones que permitan sincronizar la producción y el consumo, como los que ha desarrollado mylight150 desde 2014, serán esenciales para el futuro del mercado energético. A través de la gestión de demanda, se permite suavizar los picos de consumo y limitar el aumento de precios de la luz, a su vez promocionando la descarbonización del sector inmobiliario. La implementación de sistemas de control y gestión inteligentes se convertirán en un estándar a lo largo de los próximos años debido a la creciente necesidad de controlar los costes de energía.

Una ronda de financiación que permite acelerar el desarrollo de soluciones de autoconsumo y servir nuevos mercados.

Tras recibir una inversión inicial de €2m en 2016 y una ronda adicional de €6.5m en 2020, mylight150 ha cerrado esta ronda de *growth capital* con tres firmas de capital riesgo especializadas en inversiones de sostenibilidad y transición energética: Eiffel Investment Group a través de su fondo Eiffel Essentiel fund, Azora Capital a través de su fondo Azora European Climate Solutions Fund I, y Andera Partners, a través de su fondo Andera Smart Infra I fund. Elevation Capital Partners, accionista histórico del grupo, también ha participado en la ronda.



Demeter Partners y su fondo Paris Fond Vert fund, otro accionista histórico desde 2020, finaliza su salida del capital con esta transacción.

Para mylight150, esta transacción supone una oportunidad para acelerar el despliegue de sus soluciones de gestión energética en el mercado residencial europeo y continuar innovando y mejorando la calidad de sus soluciones tecnológicas:

- **Ampliar su huella geográfica:** mylight150 pretende ejecutar una estrategia de expansión ambiciosa en España, ofreciendo su ecosistema de productos y servicios completos, incluyendo su batería virtual, MySmartBattery, que ha tenido muy buena acogida en Francia.
- **Ampliar su oferta a otros segmentos del mercado:** mylight150 está desarrollando soluciones para optimizar el consumo de bombas de calor e integrarlas a su ecosistema actual, dada la demanda esperada a lo largo de los próximos años para este tipo de productos. La compañía también está expandiendo su ecosistema para incorporar cargadores de vehículos eléctricos.
- **Aumentar su penetración de mercado y reconocimiento de marca:** la compañía pretende convertirse en una referencia de mercado, desplegando sus iniciativas de marketing a través de un enfoque multicanal.

mylight150 espera facturar c. €100m en 2023, y actualmente emplea a más de 260 profesionales, de los cuales 70 se encuentran en su departamento de desarrollo tecnológico e innovación. mylight150 espera añadir otras 100 personas adicionales a su plantilla antes del final de 2024, y multiplicar su facturación por cinco antes de 2030.

Ondine y Virgile Suavet, Co-CEOs de mylight150

“Combatir el cambio climático significa electrificar nuestra economía. Hace 10 años, fundamos mylight150 para ayudar a que todo el mundo pueda producir y consumir su propia energía verde de forma asequible. Con la aparición de las bombas de calor y los vehículos eléctricos, nuestras soluciones tecnológicas están demostrando ser esenciales para el desarrollo de los modelos energéticos del futuro. Estamos muy ilusionados con esta inversión que permitirá el crecimiento de una compañía líder en un sector tan crítico para la soberanía energética de Europa.”

Romain Ohayon, Managing Director- Eiffel Investment Group.

“Estamos encantados de apoyar a mylight150 y a sus fundadores en un momento tan crucial de su historia. Esta inversión refleja nuestra confianza en el potencial y en las capacidades de la empresa para aprovechar oportunidades dentro de un mercado de autoconsumo en crecimiento. Estamos entusiasmados de apoyar al equipo de mylight150 y de trabajar conjuntamente para mejorar el desarrollo del negocio y de las innovaciones prometedoras y para asegurar el futuro éxito de la



compañía. Esta inversión supone la novena para Eiffel Essentiel fund, reafirmando nuestra posición como un inversor importante para PYMES en el mercado de transición energética europeo.”

Santiago Olivares, Socio Director - Azora Capital.

“Esta inversión refleja nuestro convencimiento en el futuro del mercado de autoconsumo y nuestro deseo de apoyar a empresas líderes de la transición energética en Europa. Estamos convencidos de que la oferta innovadora de mylight150 continuará jugando un papel esencial en la descarbonización de activos reales y de la economía europea, y nos encanta poder apoyar al equipo gestor durante esta nueva fase de crecimiento. Dada nuestra presencia en el sector inmobiliario y nuestra experiencia desarrollando infraestructuras de energía renovable en España, esperamos trabajar estrechamente con el equipo de mylight150 para apoyarles durante su expansión en el mercado español.”

Pierre Millot – Director, Andera Partners

“El modelo de negocio y la estrategia de mylight150 están totalmente alineadas con nuestra visión de las infraestructuras energéticas del futuro, que han surgido gracias a la regulación favorable y a la concienciación de la sociedad en temas como la descarbonización, la descentralización, la digitalización, y la independencia energética. Esta es la sexta inversión de Andera Smart Infra, y refleja nuestro compromiso para apoyar a empresas líderes de transición energética. Estamos convencidos de que mylight150 y el equipo gestor están bien posicionados para fortalecer y expandir su oferta comercial a nuevos mercados geográficos. Estamos encantados de establecer esta alianza con mylight150 para el próximo capítulo de su historia y de apoyarles a lo largo de sus éxitos futuros.”

Longreach Capital, Stephenson Harwood y Aklea asesoraron a mylight150 y a sus fundadores. GIDE y Latham & Watkins asesoraron a Eiffel, Azora Capital y Andera.

Sobre mylight150

Fundada en 2014 por Ondine y Virgile Suavet, mylight150 es una empresa cleantech con sede en Lyon, cuya misión es conseguir que la energía solar sea la principal fuente de energía en Europa. La compañía diseña y distribuye productos y servicios innovadores relacionados con el autoconsumo: desde paneles solares de última generación hasta soluciones de batería virtual, incluyendo servicios de gestión y comercialización de energía.

mylight150 ofrece a particulares y profesionales un ecosistema completo de energía basado en la optimización y la sincronización de la producción con el consumo, maximizando el ahorro y el confort.

El grupo ha desarrollado sus propios paneles solares, su solución de batería virtual, MySmartBattery, y su “Energy Management System” bajo la marca de Mylight Systems. Su filial distribuidora, Alaska Energies, ofrece un amplio abanico de productos and servicios para instaladores en Francia, España, Rumania, y Suiza.



mylight150 es miembro de French Tech desde 2017 y de Convention des Entreprises pour le Climat desde 2021.

Press contact mylight150

Estelle Monraisse – Alter'Com Conseil

+ 33 6 60 41 81 52 - estelle@atlercom-conseil.fr

Sobre Eiffel Investment Group

Eiffel Investment Group es una gestora con €5.5 mil millones de activos bajo gestión *. Con una base inversora de grandes institucionales (aseguradoras, fondos de pensiones, bancos, family offices, inversores públicos, etc.) así como de inversores particulares a través de distribuidoras intermediarias.

Apoiada por el grupo Impala y fundada por el emprendedor Jacques Veyrat, Eiffel Investment Group se especializa en desarrollar experiencia industrial, sobre todo en el sector de la transición energética, pero también en los mercados de la ciencia, agri-food y digitales.

Eiffel invierte en empresas y financia activos a través de cuatro estrategias principales: private debt, private equity, infraestructura de transición energética y equities públicas / renta fija.

Eiffel Investment Group invierte para conseguir un mundo sostenible. Las estrategias de inversión tienen como objetivo generar un retorno financiero potente pero también un impacto medioambiental y social.

Eiffel Investment Group tiene cerca de 100 profesionales de inversión en Francia (Paris), BeNeLux (Amsterdam), EE.UU (Nueva York) y los Emiratos (Abu Dhabi).

* a 30/06/2023, incluyendo compromisos no llamados.

Press contact Eiffel Investment Group

Samuel Beaupain – samuel@edifice-communication.com – + 33 6 88 48 48 02

Sobre Eiffel Essentiel

Eiffel Essentiel es un fondo gestionado por Eiffel Investment Group estrictamente para clientes profesionales.

Eiffel Essentiel es un fondo de capital riesgo de transición energética, enfocado en tres sectores: energía, agricultura, y salud. Eiffel Essentiel ha levantado unos 400 millones de euros en compromisos de inversores de primer rango, como el Banco Europeo de Inversiones, BPI France, Banque de France, y otros inversores institucionales. Eiffel Essentiel es signatory de TIBI initiative.

Eiffel Essentiel se distingue de otros fondos de capital riesgo por varios elementos clave:



- Su enfoque prioritario en compañías de transición energética y desarrollo sostenible, ayudando a que aceleren su estrategia de crecimiento.
- Su apoyo a gestores de calidad y emprendedores exitosos como inversor minoritario y socio en el largo plazo.
- Su horizonte de inversión más largo, diseñado para el sector de la energía, donde el desarrollo industrial y la construcción de proyectos requiere más tiempo.

Sobre Azora Capital

Fundada en 2003, Azora Capital es una gestora internacional de activos alternativos y capital riesgo con más de 9.7 mil millones de euros en activos bajo gestión* distribuidos en varias estrategias de capital riesgo, real estate, e infraestructura en los principales mercados de Europa y Estados Unidos. Gestiona capital institucional de inversores líderes a nivel mundial, incluyendo fondos soberanos, fondos de pensiones, aseguradoras, y bancos privados entre otros. Con más de 20 años de experiencia desarrollando y gestionando estrategias de alto valor añadido basadas en mega tendencias globales, Azora se ha especializado en la gestión de activos que requieren un enfoque profundo y una gestión intensiva.. Azora ha sido pionera en el desarrollo de plataformas de inversión basadas en mega tendencias, y cuenta con una dilatada experiencia invirtiendo y gestionando activos reales, identificando oportunidades atractivas bajo temáticas sostenibles e invirtiendo capital institucional donde más se necesita.

Azora se fundó en 2003 por Concha Osácar y Fernando Gumuzio y actualmente cuenta con más de 280 profesionales repartidos en tres oficinas a nivel global. Azora se enorgullece de su cultura integradora y emprendedora, y de su visión de convertirse en una fuerza de cambio en el mundo a través de su compromiso con los más altos niveles de sostenibilidad medioambiental y social.

Con más de 15.000 viviendas bajo gestión, un acceso inigualable en el mercado inmobiliario en español, y una experiencia dilatada desarrollando activos de energía en España, Azora pretende aportar todo su conocimiento y para apoyar a mylight150 en su expansión en la región.

Para más información, visite: <https://www.azora.com>

* Los 9.700 millones de euros de activos gestionados incluyen el capital restante que debe asignarse y desplegarse a través de los diferentes vehículos gestionados.

Sobre Azora European Climate Solutions Fund, F.C.R.

La estrategia de capital riesgo Azora European Climate Solutions se centra en apoyar e invertir en compañías *middle-market* europeas con soluciones de descarbonización para el entorno construido y que ayuden a hacer que el ecosistema urbano sea más sostenible. El fondo pretende identificar a las empresas líderes en Europa que ofrezcan soluciones innovadoras de descarbonización de activos reales y proporcionar capital de crecimiento. Su estrategia se centra en dos grandes temas: soluciones de energía y soluciones urbanas. El fondo pretende invertir entre EUR 200 y 350 millones de capital comprometido por instituciones líderes a nivel mundial. Esta transacción supone la tercera de Azora bajo la estrategia *Azora European Climate Solutions*.



Contactos de prensa de Azora Capital

James McEwan, FTI Consulting (UK)

+44 7980 767394 - James.McEwan@fticonsulting.com

Nacho Miquel, Irazusta Comunicaciones (España)

+34 91 563 41 79 - nacho.miquel@irazustacomunicacion.com

Sobre Andera Partners

Creada hace 20 años, Andera Partners es un actor importante en el mercado de capital riesgo en Francia e internacionalmente. Sus equipos gestionan más de €4 mil millones en inversiones de ciencias (Andera Life Sciences), capital de crecimiento y buyout (Andera MidCap, Andera Expansion/Croissance, Andera Co-Invest), transacciones sin sponsor (Andera Acto) y transición ecológica (Andera Infra).

La misión de Andera Partners es trabajar con compañías y sus gestores para apoyarles y ayudarles a conseguir crecimientos fuertes y sostenibles. La calidad de los resultados que ofrece a inversores se basa en poder establecer buenas relaciones con los emprendedores de las compañías en cartera, basadas en principios y valores comunes. El ADN de Andera Partners se constituye por la obtención de resultados a través del compromiso colectivo, y el “Poder del And”.

Con sede en París y oficinas en Antwerp, Milan y Munich, Andera Partners es propiedad en su totalidad de sus equipos, con más de 110 profesionales, de los cuales 67 son profesionales de inversión. Es una sociedad de responsabilidad limitada y gestionada por un consejo de 12 socios.

Sobre Andera Smart Infra I

Andera Smart Infra I es un fondo de capital riesgo gestionado por Andera Partners que pretende apoyar el crecimiento de desarrolladores de infraestructuras en el sector de la transición energética. Smart Infra I se asocia con compañías medianas líderes que se dediquen a la generación de energía renovable, movilidad verde, o al sector de la digitalización en Francia y en Europa occidental. El fondo tiene como objetivo que la creación de valor converja con el desarrollo sostenible. Andera Smart Infra toma posiciones minoritarias o mayoritarias, como socio de largo plazo para equipos gestores y accionistas existentes, para ayudarles a acelerar el crecimiento proporcionando la experiencia del ecosistema Andera.

Lanzado en 2021, Smart Infra I ha levantado €225 millones de inversores privados e institucionales, y a la fecha ha cerrado 6 transacciones en varios sectores.

Smart Infra I es un fondo de impacto artículo 9 bajo la regulación europea SFDR, con un objetivo de inversión sostenible teniendo en cuenta criterios sociales y medioambientales en su estrategia.



Press contact Andera Partners

Nicolas DELSERT – Andera Partners – n.delsert@anderapartners.com - +33 6 22 67 71 17

Clément BENETREAU – Bien Commun Advisory – c.benetreau@bcadvisory.fr - +33 6 76 14 02 02

Sobre Elevation Capital Partners

Elevation Capital Partners es la gestora de capital riesgo de Inter Invest Group. Creada en 2015 y con sede en París, actualmente tiene €450 millones en activos bajo gestión.

Elevation Capital Partners opera 3 estrategias independientes a través de varios fondos:

Growth: estrategia histórica que invierte en primeras y segundas rondas de levantamiento de capital de empresas innovadoras de Europa que combinen tasas altas de crecimiento y rentabilidad estructural.

Temática: estrategia que invierte en compañías que operen en sectores específicos (ej. inmobiliario, alimentación & y bebida) o geografías concretas (ej. territorios franceses en el extranjero).

Fondo de fondos: estrategia lanzada en 2022 que se centra en portafolios diversificados de capital primario y secundario en fondos internacionales.

Como gestores de capital riesgo, estamos comprometidos con apoyar a emprendedores para que consigan sus objetivos y para ampliar el crecimiento de nuestras empresas participadas. Trato justo, confianza entre socios y el compromiso a largo plazo son el centro de nuestra cultura como inversores responsables.

Para más información sobre Elevation Capital Partners, visitad: www.elevation-cp.com